

Е. Б. Тютюкина

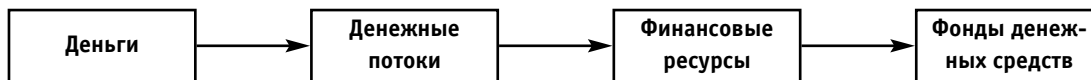
## Формирование финансовых ресурсов

на базе современного воспроизводственного процесса

Общеизвестно, что финансы представляют собой экономические отношения. Вместе с тем существуют различные точки зрения, во-первых, на предмет этих отношений (фонды денежных средств, фонды денежных средств и накопления, финансовые ресурсы), во-вторых, на сферу общественного воспроизводства, где формируются финансы.

С точки зрения автора, предметом финансов являются финансовые ресурсы как определенная часть денежных потоков, находящаяся в распоряжении субъекта (государства, региона, отрасли, организации, физического лица). При этом часть финансовых ресурсов объединяется в фонды денежных средств для их последующего целевого использования.

Механизм формирования фондов денежных средств осуществляется в следующем порядке:



В современных условиях на этапе развитого индустриального общества, объективно перерастающего в информационное, кардинально изменяются механизмы образования денежных потоков и финансовых ресурсов, что связано с новой экономической природой современных информационных денег и их ролью в воспроизводственном процессе.

Функционирование современных денег по-прежнему осуществляется на основе взаимодействия структурированной денежной массы и ее товарного покрытия. Вместе с тем в современном воспроизводственном процессе произошли существенные изменения в структурированной денежной массе по видам денег, способам их использования и скорости обращения, а также в механизме ценообразования.

Эти изменения выражаются в следующем: современные деньги обслуживают воспроизводственный процесс на четырех уровнях экономики (микро-мезо-макро-мировом), на них соответственно эмитируются и обращаются различные деньги и денежные суррогаты, сферы обращения которых и покупательная способность далеко неравнозначны.

В последние годы в области теории ценности, стоимости, ценообразования были опубликованы фундаментальные научные работы, в которых оценочные и ценовые отношения исследованы в системном виде применительно к современным условиям и с учетом процесса перерастания индустриальной стадии развития общества в информационную [5]. Эти работы позволяют выявить объективный механизм взаимосвязи покупательной способности денег с ценообразованием и ценностью товаров и услуг. При этом, в частности, установлено следующее:

- 1) в основе стоимости товаров и услуг лежат общественно необходимые затраты труда (ОНЗТ);
- 2) ОНЗТ представляют собой средние по обществу затраты живого и овеществленного труда на общественно-среднюю потребительную стоимость, определенную качественно и количественно;
- 3) качественное и количественное определение полезности потребительной стоимости осуществляется на рынке через реализацию товаров (услуг), что превращает ОНЗТ в стоимость;
- 4) поскольку в одноименном товаре (услуге) разных производителей может содержаться неодинаковое количество общественно-средней потребительной стоимости («товара среднего рода» по терминологии

*Тютюкина Елена Борисовна, кандидат экономических наук, доцент. Окончила Московский университет потребительской кооперации.*

*Научные интересы связаны с проблемами повышения эффективности общественного воспроизводства и финансирования научно-образовательного комплекса.*

*Имеет более сорока публикаций, среди них «Предпринимательство и бизнес» (1995), «Финансы предприятий» (2002), «Финансирование научно-образовательного комплекса и его воздействие на повышение эффективности общественного воспроизводства» (2003) и др.*

гии К. Маркса), ОНЗТ, представленные трудом каждого конкретного производителя, определяются двуединством затрат его труда и созданной им потребительной стоимости. Иначе говоря, индивидуальные затраты производителей (ИЗТ) превращаются в ОНЗТ после получения общественного признания на рынке созданной ими потребительной стоимости;

- 5) в современных условиях хозяйствования особенно важно различать:
  - а) трудовую стоимость, в основе которой лежат общественно необходимые затраты живого и общественного труда;
  - б) природную стоимость, в основе которой лежат затраты природных ресурсов;
  - в) полную стоимость, которая является результатом сложения первых двух;
- 6) цена товара в рыночных условиях хозяйствования определяется на основе взаимодействия цены предложения и цены спроса на рынке;
- 7) в основе цены предложения лежит полная стоимость товара;
- 8) в основе цены спроса лежит ценность товара, которая определяется на базе полезности товара для замыкающего потребителя из общего круга покупателей этого товара. Это является основополагающим тезисом теории предельной полезности, сторонники которой часто отрицают какую-либо роль издержек в определении цены товара. Между тем, само число покупателей товара тем больше, чем ниже его цена, а увеличивать число покупателей, снижая цену, к чему толкает конкурентная борьба, позволяет лишь снижение издержек производства. Таким образом, полная стоимость играет существенную роль в процессе ценообразования;
- 9) общей массе наличных и безналичных денег соответствует общая масса денежных накоплений общества, всех его физических и юридических лиц, при этом расходы одних являются одновременно доходами других, следовательно, совокупная масса денег не меняется в зависимости от интенсивности расходов и доходов денежных средств, которой соответствует определенная скорость обращения денег. Изменение денежной массы и, соответственно, совокупной величины денежных накоплений общества происходит только в результате эмиссии денег, а с учетом внешних факторов — в зависимости от баланса притока/оттока денег в стране. При этом цена отдельного товара (или услуги) определяется величиной той микроэкономической в экономическом измерении ниши в совокупной массе денежных доходов/расходов общества за период времени (обычно за год), которую удается занять этому товару (услуге) в результате взаимодействия спроса и предложения.

В современных условиях необходим новый подход к формированию финансовых ресурсов государства, а также любого другого хозяйствующего субъекта.

Практикой хозяйствования разработана классификация бюджетных статей доходов и расходов применительно к сегодняшнему этапу развития народного хозяйства. Однако с позиции экономической сущности многоуровневого воспроизводственного процесса, на наш взгляд, целесообразна другая классификация финансовых ресурсов, основанная на определении потребности в финансовых ресурсах с позиции источников их формирования и направлений расходования (распределения и использования).

Так, основными источниками формирования финансовых ресурсов являются следующие:

- целевая эмиссия денег, направляемых в целевые фонды денежных средств, превращаемые затем в финансовые ресурсы;
- налоговые и приравненные к ним платежи;
- выделение собственником (или по его поручению) из состава принадлежащих ему денежных накоплений определенных фондов денежных средств целевого назначения (например, формирование из чистой прибыли предприятия фонда развития, потребления, резервного фонда и т. д.);
- бюджетные ассигнования;
- привлекаемые средства инвесторов в воспроизводственный процесс на правах участия в будущей прибыли, а также на условиях займа (это подтверждает позицию части экономистов, считающих, что финансы охватывают не только бюджет, но и кредит, соответственно кредитная система страны входит в состав финансовой системы) [6], в том числе под гарантию государственного органа или надежного банка;
- добровольные благотворительные взносы и пожертвования;

Из всех названных источников для государства базовым является эмиссия денег.

Так, российский экономист С. Ф. Шарапов (1856—1911) характеризовал значение эмиссии денег для развития экономики страны следующим образом: «увеличение числа знаков необходимой полезности до тех пор, пока новые, добавочно выпускаемые их количества вызывают новый не производившийся дотоле труд или возвышают производительность результата труда прежнего» [7].

Это было сказано за много лет до того, как в западной экономической науке широкое распространение получил тезис о том, что дополнительное предложение денег (равнозначно их эмиссии) не вызывает инфляцию до тех пор, пока в стране не достигнута полная загрузка производственных мощностей [8], по-

скольку на активизируемых благодаря эмиссии денег мощностях создается дополнительная продукция, обеспечивающая товарное покрытие эмитируемых денег.

Между тем в России производственные мощности в значительной степени недоиспользованы. Так, в 2001 г. мощности по производству металлорежущих станков и кузнечно-прессовых машин использовались только на 18%, тракторов — 15%, цемента — 48% и т. д. [9]

Основными направлениями расходования финансовых ресурсов с позиции экономической сущности воспроизводственного процесса являются:

- 1) расходы по финансированию реального сектора экономики в части мероприятий, приносящих доходы в настоящее время или в обозримом будущем, в том числе:
  - осуществление инвестиций в основные фонды;
  - финансирование текущей производственно-хозяйственной деятельности;
- 2) расходы по финансированию реального сектора экономики в части инфраструктурных отраслей, нацеленных не на извлечение прибыли, а на создание благоприятных материально-технических условий для жизнедеятельности и развития его экономики;
- 3) расходы по финансированию фундаментальной науки и исследований поискового порядка;
- 4) расходы по финансированию образования, культуры и здравоохранения, как долгосрочные вложения воспроизводства человеческого капитала высокого качества;
- 5) расходы по финансированию социальных гарантий и социального обеспечения нуждающихся граждан;
- 6) расходы по финансированию экологических мероприятий;
- 7) расходы по финансированию создания различного рода резервов;
- 8) расходы по финансированию политического и административного управлений на всех уровнях власти, системы правопорядка, внутренней и внешней безопасности, различного рода силовых структур;
- 9) расходы по финансированию международной деятельности государства на взаимовыгодной основе, в том числе в экономической сфере;
- 10) расходы по финансированию экономической помощи другим странам.

Данная классификация построена на следующих принципах:

- охват всех видов финансирования на всех четырех уровнях воспроизводственного процесса;
- группировка финансовых ресурсов с учетом окупаемости и прибыльности финансовых вложений, которые можно разделить на следующие типы.

Тип 1. Окупаются и приносят прибыль в достаточно быстрый срок. Если они осуществляются не на заемной основе, а в порядке бюджетного финансирования, то отдача в бюджет осуществляется в форме взимания налогов и приравненных к ним платежей.

Тип 2. Окупаются со значительной прибылью, но не на тех направлениях, в которые были вложены средства, а во всех областях экономики и жизнедеятельности общества, для которых эти вложения создали значительно более благоприятные условия.

Тип 3. Окупаются и приносят значительный доход при высоком уровне рентабельности, но через длительный период времени, измеряемый десятилетиями.

Тип 4. Не приносят доходов, но повышают уровень стабильности всех видов жизнедеятельности, в том числе в экономической сфере, а также минимизируют потери в случае возникновения чрезвычайных обстоятельств.

Тип 5. Не приносят доходов, но улучшают качество жизнедеятельности всего общества.

Тип 6. Не приносят доходов, но обеспечивают политические, административно-управленческие и правовые условия жизнедеятельности общества, а также его внутреннюю и внешнюю безопасность.

Тип 7. Расходы по финансированию мероприятий за пределами страны, которые могут давать результаты в зависимости от конкретных обстоятельств, по всем типам.

При этом необходимо учитывать, что финансовые ресурсы могут вкладываться в спекулятивно-посредническую сферу с намерением возрастания денежного капитала как самоцели. При этом финансово-посредническая сфера, абсолютно не увеличивая общественного богатства, переманивает на себя значительные финансовые ресурсы, тем самым сокращая финансовое обеспечение воспроизводственного процесса. Неизбежным следствием этого является замедление экономического роста и даже его спад.

Спекулятивно-посредническая сфера способна развиваться в ущерб реальному сектору экономики до тех пор, пока не доведет его до полного краха, после чего разрушается сама, так как деньги, которые накапливаются в результате посреднических операций, имеют покупательную способность лишь в размере того товарного покрытия, которое обеспечивает им производство в рамках реального сектора экономики.

Однако в условиях дальнейшего развития научно-технического прогресса, процесса компьютеризации производственно-хозяйственной деятельности, появляются новые виды производств и технологий, кото-

рые настолько эффективны, что по уровню доходности и привлекательности для финансовых инвесторов вполне способны конкурировать с самыми доходными операциями в спекулятивно-посреднической деятельности.

Кроме того, в сфере высокоэффективных наукоемких производств с относительно небольшими затратами создается товарное покрытие, дополнительная величина которого компенсирует в определенной мере недостаточное производство товаров и услуг в традиционных отраслях, что является следствием разрастания спекулятивно-посреднической сферы. Все это характерно для стран Запада на протяжении последних десятилетий. В результате значительное сокращение объема инвестиций в материально-техническую базу современной индустрии практически не ощущается в экономическом развитии этих стран в силу того, что в прошлом был создан достаточно мощный комплекс инфраструктурных отраслей.

Исходя из этого, государству целесообразно сочетать финансирование многоуровневого процесса воспроизводства с формированием методами государственного регулирования благоприятных условий для самофинансирования этого процесса за счет ресурсов хозяйствующих субъектов. При этом целесообразно соблюдение следующей очередности:

- в первую очередь мобилизуются накопления хозяйствующих субъектов для финансирования разного рода инвестиционных проектов в реальном секторе экономики;
- во-вторых, эмитируются векселя и формируются многоотраслевые корпорации, в рамках которых значительная часть продукции производится без опосредования деньгами; данный вариант финансового обеспечения воспроизводственного процесса целесообразен в условиях малой загрузки производственных мощностей и остром дефиците денег в стране для производственного инвестирования;
- в-третьих, предприятия и организации реального сектора экономики прибегают к банковским ссудам, что возможно в достаточно больших масштабах, если уровень банковского процента находится в пропорциональном соответствии с уровнем рентабельности реального сектора экономики в целом и его важнейших отраслей;
- в-четвертых, само государство финансирует на бюджетной или заемной основе проекты и программы в рамках непроизводственного процесса из своих доходов, полученных за счет налогов и приравненных к ним сборов;
- в-пятых, государство финансирует свои проекты и программы в реальном секторе экономики за счет эмиссии денег, носящей целевой контролируемый характер, когда эмитируемые деньги обеспечиваются товарным покрытием, создаваемым благодаря активизации через денежную эмиссию недостаточно загруженных производственных мощностей;
- в-шестых, жизненно необходимые проекты и программы финансируются государством за счет внутренних и внешних заимствований, ограниченных по величине допустимым пределом (способностью государства в срок вернуть долги без недопустимого урезания своих жизненно важных расходов в перспективе);
- в-седьмых, в крайних ситуациях катастрофического порядка (война, послевоенная разруха, последствия природного бедствия и т.п.) государство осуществляет финансирование жизненно важных программ и проектов за счет эмиссии денег, необеспеченных товарным покрытием, идя при этом сознательно на инфляцию, допуская ее как наименьшее зло в сложившихся обстоятельствах.

1. Общая теория финансов / Под ред. Дробозиной Л. А. М., с. 5.
2. Финансы / Под ред. проф. Родионовой В. Н. М., 1995.
3. Моляков Д. С. Финансы предприятий и отраслей народного хозяйства. М., 1996. С.10.
4. Бард В. С. Финансово-инвестиционный комплекс. М., 1998. С.15.
5. Ельмеев В. Я. Трудовая теория потребительной стоимости — новая парадигма человеческой науки. СПб, 1996; Новичков А. В. Теория ценностей. М., 1993; Новичков В. И., Новичкова В. И., Новичков А. В. Теория экономики: Курс лекций. М., 1999; Шаповалов В. В. Трудовая теория ценностей в социально ориентированной рыночной экономике. М., 2000; Теоретические основы системы хозяйствования: Сборник научных трудов. М, 1977; Леннаншвили П. Р. Анализ экономической ценности. М., 1990; Мусихин С. Г. Денежно-воспроизводственная концепция ценообразования. М., 2000; Алиев А. Т., Мусихин С. Г. Управленческий труд в системе воспроизводства экономических ценностей. М., 1999.
6. Аллаквердян Д. А. Финансы в социалистическом воспроизводстве. М., 1971. С.158; Вознесенский Э. Л. Методологические аспекты анализа сущности финансов. М., с. 125.
7. Шарапов С. Ф. Экономика в русском самодержавном государстве // Экономика русской цивилизации. М., 1995. С.282.
8. Кэмпбелл Р. Макконел и Стенли Л. Брю. Экономикс. М., 1993.
9. Российский статистический ежегодник. М., 2002. С.354.